

## Elastyczne Finansowanie dla Twojej Firmy

Faktoring to nowoczesne i sprawdzone narzędzie, które gwarantuje **szybki dostęp do kapitału** zamrożonego w fakturach, pozwalając na nieprzerwany rozwój i wykorzystywanie okazji inwestycyjnych.

### Plusfactor

Jesteśmy doświadczonym i niezależnym brokerem, który gwarantuje optymalne rozwiązanie faktoringowe. Zamiast tracić czas na negocjacje pojedynczymi instytucjami, zapewniamy dostęp do najlepszych warunków rynkowych, precyzyjnie dopasowanych do potrzeb firmy.

Ponad 20 Lat Doświadczenia

Szeroka Oferta Usług

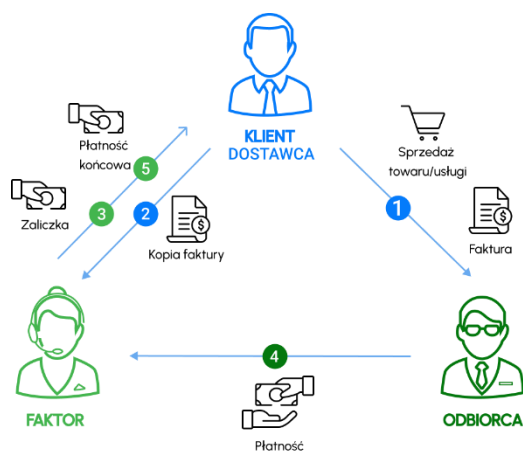
Współpraca z 24 Faktorami

### Przykładowa Oferta

Dopasowujemy ofertę pod klienta, a nie pod instytucję. Warunki są elastyczne i podlegają negocjacji. Oferta jest uzależniona od scoringu firmy, terminu płatności i wartości limitu.

|   |                                  |
|---|----------------------------------|
| Orientacyjne koszty faktoringu niepełnego | 0.5% – 2% wartości faktury       |
| Orientacyjne koszty faktoringu pełnego    | 1% – 2.5% wartości faktury       |
| Orientacyjne koszty faktoringu odwrotnego | 1.5% – 3% wartości faktury       |
| Zaliczka                                  | 80% – 100%                       |
| Limit faktoringowy                        | Od 10 000 PLN do 20 000 000+ PLN |
| Waluta                                    | PLN, EUR, USD                    |

## Faktoring klasyczny niepełny



1. Dostawca sprzedaje towar lub usługę odbiorcy i wystawia fakturę z odroczonym terminem płatności (30-90 dni).
2. Dostawca wysyła fakturę do firmy faktoringowej - faktora.
3. Faktor natychmiast przekazuje dostawcy zaliczkę (80-90% kwoty brutto z faktury).
4. Odbiorca, zgodnie z terminem faktury, dokonuje płatności bezpośrednio do faktora.
5. Po otrzymaniu środków od odbiorcy faktor wysyła dostawcy pozostałą kwotę po potrąceniu kosztów.

## Następny Krok – Zyskaj Finansowanie

W celu uzyskania najlepszej oferty faktoringowej, konieczne jest przekazanie kluczowych danych do wyceny:

1. Rodzaj faktoringu.
2. Oczekiwany limit: szacowana kwota faktoringu.
3. Roczny obrót firmy.
4. Waluta: PLN / EUR / inne.
5. Zakres: Faktoring krajowy czy eksportowy/importowy.

Po otrzymaniu informacji, przeanalizujemy potrzeby firmy i dobierzemy najlepszego faktora.

**Zapraszamy do działania!**